



Administrerende direktør Ole Krabbe ses her centralt placeret på AVN Tekniks og AVN Hydrauliks fælles stand i forbindelse med hi '17, hvor der også var en servicevogn på plads, for at understrege, at man i hydraulik-selskaberne har servicefolk over hele landet, da den udstillede er én af i alt mere end 20 af slagsen.

BEGIVENHEDSRIGT ÅR I AVN GRUPPEN

2017 har blandt andet budt på succesrige messedeltagelser og en markant udvidelse af forretnings-benet AVN Hydraulik.

Af John Nyberg
nyberg@teknovation.dk

► AVN Gruppen A/S omfatter forretningsben inden for pladebearbejdning, i datterselskabet AVN Pladeteknik, som primært omfatter salg og service af Trumpfs pladebearbejdningsteknologi, såvel som AVN Teknik, der blandt andet forhandler Pferds program inden for slibeteknologi, skærende værktøj fra Walter samt Thomson Linears produkter, og endeligt AVN Hydraulik,

der også omfatter BB Hydraulik Service samt det i år indlemmede AVN Hydropower.

”Vi har i år haft messeaktiviteter i hele gruppen. Først var AVN Pladeteknik og AVN Teknik på VTM 2017-messen i Odense tilbage i det tidlige forår, siden fulgte så hi '17-messen i oktober i Herning, hvor AVN Teknik igen var på pletten, denne gang sammen med hydraulik-aktiviteterne. Og så har AVN Hydraulik i slutningen af november også udstillet på Ajour-messen i Odense,”

fortæller administrerende direktør Ole Krabbe, AVN Gruppen.

På VTM var det naturligt AVN Tekniks aktiviteter inden for skærende værktøj og slibning, mens AVN Pladeteknik var på plads med flere Trumpf-maskiner. Virksomheden havde også Walter Nordic med på messearealet, og havde nogle succesrige dage i Odense.

I efteråret var det den anden del af AVN Teknik-programmet, der blandt

►► Fortsættes side 76



AVN Pladeteknik har haft et travlt år. Her er det salgskonsulent Morten Dahl (t.v.), der ønsker JE Laser, ved John Ellegaard, tillykke med den nye 6 kilowatt TruLaser 3030 Fiber-laser, der blev installeret i Esbjerg-virksomheden i 2017.

...BEGIVENHEDSRIGT ÅR I AVN GRUPPEN

►► Fortsat fra side 74

andet omfatter aktuatorer fra Thomson Linear og Desoutters bespændingsteknik, mens de tre hydraulikfirmaer stod på den anden del af standen, og præsenterede sig med alle kompetencerne inden for hydrauliksystemer og landsdækkende service:

”For AVN Hydraulik var det den bedste messebegivenhed i en længere årrække, og vi fik for alvor markeret, at vi i dag også tæller aktiviteterne i BB Hydraulik, Odense, og AVN Hydropower, Esbjerg, for de over 20.000 besøgende. Vi havde en servicebil med inde på standen for at promovere, at vi nu har mere end 20 servicebiler som er fordelt i hele Danmark,” siger Ole Krabbe.

TRO PÅ FREMTIDEN

Succesen igennem året har naturligt skærpet forventningerne til 2018:

”Vi tror på det. Virksomheden er godt rustet til fremtiden, og i stand til at løfte endnu større projekter end

hidtil, og vi har skabt en medarbejderstyrke, der er forberedt på yderligere fremgang,” fastslår Ole Krabbe.

Noget af det, der har skærpet virksomhedens forventninger er også, at man har modtaget langt flere forespørgsler af projekt- og udviklingsmæssig karakter, der både giver virksomheden lejlighed til at bidrage med egne kompetencer og udsigt til, at der kommer større leverancer efterfølgende, når løsningerne sættes i egentlig produktion.

Interessen kommer fra stort set hele landet, og selv om både VTM og hi fandt sted Vest for Storebælt, så har der generelt været pænt rykind fra Østdanmark begge steder. Henvendelserne er fra både eksisterende og potentielle kunder, og dækker et meget bredt spekter af brancher, både når det gælder automation og hydraulik.

”Inden for AVN Pladeteknik er forespørgslerne naturligt nok primært fra metalindustrien, og gælder både nyinvesteringer, hvor produktionen skal udvides og overvejelser om en regulær udskiftning af eksisterende

maskiner og udstyr,” noterer Ole Krabbe, og fortsætter:

”Mens resten af forretningsområderne ikke er så påvirket af udenlandske begivenheder, så har vi i AVN Pladeteknik stor interesse, både når det gælder EuroBLECH-messerne i lige årstal i Hannover, og som i forrige måned, Blechexpo-messen i ulige årstal i Stuttgart, der begge har stor dansk bevågenhed fra kunderne i metalindustrien.”

AVN Teknik mærker også tilsvarende interesse fra kunderne på skærende værktøj, når der i ulige årstal er EMO-messer i september, som det også var tilfældet i år, da messen løb af stablen i Hannover, hvor repræsentanter fra firmaet også var på plads.

Alt i alt står virksomheden klar til yderligere vækst i 2018, hvor flere spændende aktiviteter også er i sigte. På messefronten er det Automatik 2018 i Brøndby til september, EuroBLECH 2018 i oktober, hvor der også er Foodtech 2018 i Herning.